

## Esperienza lavorativa

### Professionista delle vendite B2B

CX Sales Solutions

- Presente  
Santiago, Chile

Mi impegno in modo proattivo con i clienti per comprendere le loro esigenze e consigliare i prodotti o i servizi più adatti, raggiungendo costantemente gli obiettivi mensili. Mi aggiorno regolarmente sui prodotti per fornire informazioni accurate ai clienti, migliorare la loro esperienza di acquisto e aumentare la fiducia nei confronti del marchio.

- Ho sviluppato solide relazioni con i clienti attraverso una comunicazione efficace, un follow-up e un servizio personalizzato, che ha portato a un aumento del 30% della fidelizzazione dei clienti per tre anni consecutivi.
- Ho collaborato con il team di marketing per l'esecuzione di campagne promozionali e lanci di prodotti, contribuendo a un aumento del 15% delle vendite complessive durante le promozioni.

### Rappresentante di vendita

WebTrends

Valparaiso, Chile

Ho diretto un team di vendita composto da 10 membri, implementando strategie efficaci. Ho condotto valutazioni regolari delle prestazioni, ho fornito feedback costruttivi e ho contribuito a creare un ambiente di lavoro positivo e stimolante. Ho analizzato le tendenze del mercato e le attività dei concorrenti per identificare nuove opportunità commerciali.

- Ho sviluppato ed eseguito programmi di formazione completi per il team, che hanno portato a un miglioramento del 30% delle prestazioni di vendita individuali e di squadra.
- Ho collaborato con team interfunzionali per ottimizzare i processi, riducendo i tempi di elaborazione degli ordini del 15% e migliorando l'efficienza operativa complessiva.

## Esperienza aggiuntiva

Retail Assistant, TKMaxx, Santiago, 2014 - 2017

## Formazione

Laurea triennale Business Administration (BBA) in Sales e Marketing  
Universidad de Santiago, 2017

## Profilo personale

Sono un consulente di vendita ambizioso con esperienza nella gestione delle scadenze, nella negoziazione di accordi e nell'utilizzo del software Salesforce. Per il mio attuale datore di lavoro, sono stato in grado di aumentare le vendite dei clienti esistenti del 35%, acquisendone allo stesso tempo di nuovi. Dopo essermi laureato in Affari Internazionali, ho sviluppato le mie competenze in un ambiente di lavoro che apprezzo. Sto cercando un'azienda che possa offrirmi l'opportunità di lavorare su progetti internazionali.

## Competenze

Previsioni di vendita	Esperto
Generazione di lead	Esperto
Gestione account	Esperto
Analisi di mercato	Esperto
Chiamate a freddo	Con esperienza
Conoscenza del prodotto	Con esperienza

## Lingue

Inglese	Madrelingua
italiano	C2